

徹底した見える化で、 現状分析と経営改善 をサポート

日々の診療材料の消費・購入動向、見えにくい
コスト構造、償還価格とのバランス…
これらのお悩みを、材料分析が多角的なデータ
分析で見える化します。



ソラストなら

院内の診療材料コストが、
本当に適切なのか把握し
きれない…

解決

消費・購入動向を徹底的に可視化し、コスト
構造を明らかにします。

院内全体の消費・購入金額、数量のトレンドを前年比較で明確
に把握できます。

部署別、品目分類別、さらには単品ごとの詳細な実績を多角的
に分析し、課題を浮き彫りにします。

どの材料費にメスを入れ
れば効果的なのか、具体
的な品目や部署が特定で
きない…

解決

要注意品目や改善対象領域を具体的に特定し、
改善活動をサポートします。

「高額消費品」「大量消費品」「価格変動が大きい品目」など
をリストアップし、優先的に取り組むべき対象を示します。

消費実績やコストインパクトが大きい部署を特定し、ピンポ
イントでの改善策検討を可能にします。

業者との価格交渉や、よ
りコスト効果の高い材料
への見直しを進めたいが、
客観的なデータが不足し
ている…

解決

償還価格との比較分析で、病院経営への貢献
とリスク要因を明確にします

品目ごと、業者ごとの償還差益（または逆ザヤ）を詳細に分析
し、収益改善や損失削減のポイントを明らかにします。

償還価格を意識した材料選択や価格交渉の戦略立案に役立ちま
す。

■作成に至った背景

内部要因分析が進まない状況を打破して、経営改善を進めてほしい。そんな思いがあります。
内部要因分析が進まない理由は3つあると考えます。

- ① 卸業者が伝票で管理しており、伝票管理で事足りているため、そもそもデータが無い状況
- ② 物流システムを導入したものの、分析機能がない状況
- ③ データ形式が紙・PDF・Excelとバラバラでデータ統合が出来ない



内部要因分析が進まない状況を打破して、現状分析をサポートするレポートです

■どのように解決するのか？

ポイント1：ソラストが内部要因分析が行えるように問題解決をサポートします。

データが無いか確認、交渉

分析帳票機能の構築

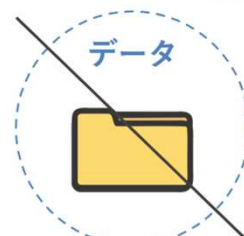
ソラストがデータ統合



解決！

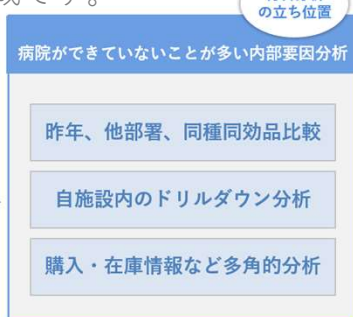


解決！！



解決！！！！

ポイント2：ベンチマークとは違うレポート構成です。



材料分析
の立ち位置

院内データを
フル活用します！

ポイント3：部署別、期間別、物品別など様々な比較ができる変化に気づくレポート設計

① 診療材料 消費/購入	<ul style="list-style-type: none"> ● 部署別消費動向 ● 業者別購入動向 ● 物品分類別消費動向 ● 部署別物品別消費動向 	<ul style="list-style-type: none"> ● 消費増加/減少物品一覧 ● 月別動向 ● 償還掛率比較 ● 同種同効品消費動向
② 診療材料 在庫	<ul style="list-style-type: none"> ● 部署別在庫動向 ● 購入/預託在庫動向 ● 回転月数動向 	<ul style="list-style-type: none"> ● 物品分類別在庫動向 ● 不動在庫物品一覧
③ 医薬品 購入/在庫	<ul style="list-style-type: none"> ● 業者別購入動向 ● 薬効分類別購入動向 ● 薬剤別購入動向 ● 消費増加/減少薬剤一覧 	<ul style="list-style-type: none"> ● 薬価掛率比較 ● 後発医薬品のある先発医薬品一覧 ● 薬効分類別在庫動向 ● 回転月数動向



お問い合わせフォーム

<https://www.solasto.co.jp/contact/iryo/>

株式会社ソラスト 本社:〒108-8210 東京都港区港南2-15-3 品川インターシティC棟12階



あしたを元気に

solasto

ソラスト

solasto+plus ソラストプラス